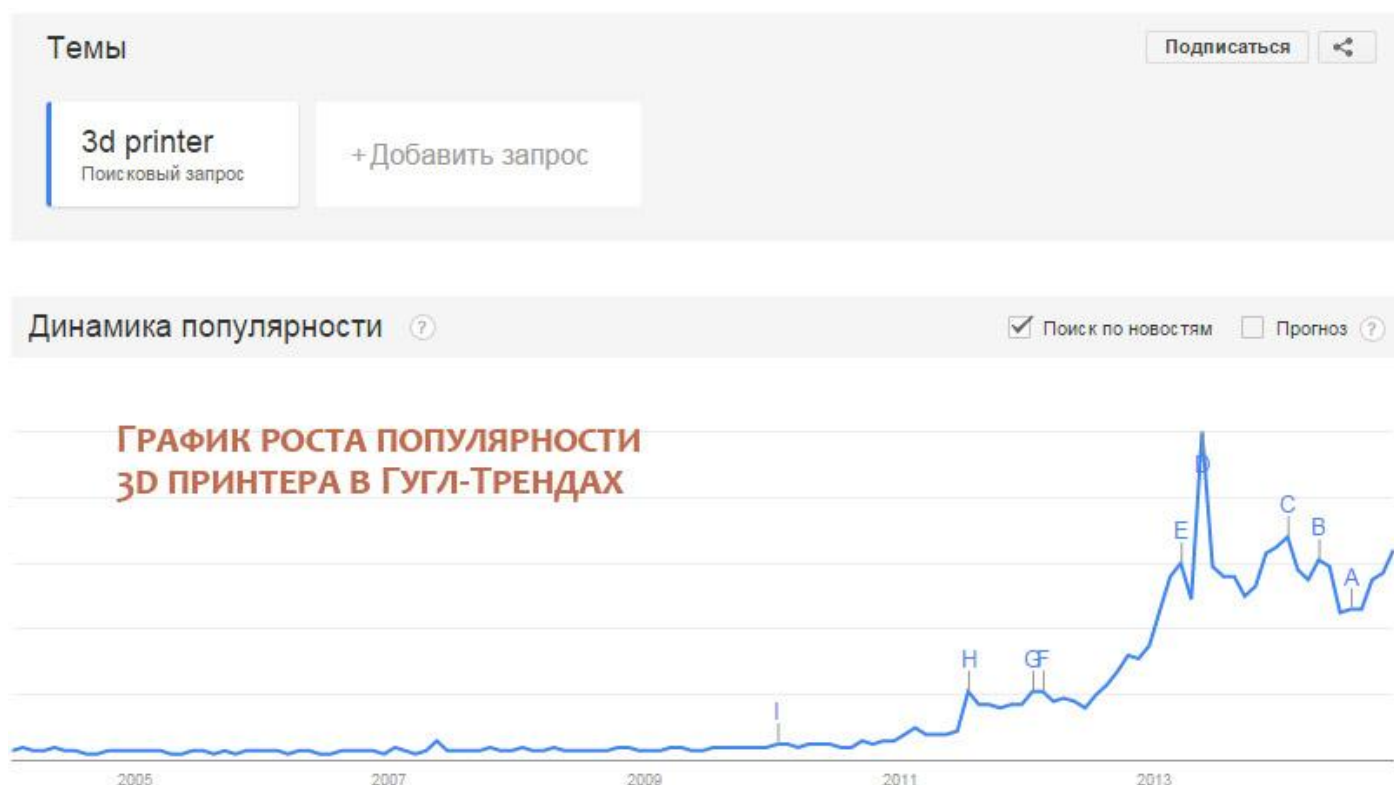


1. Функционирование бизнеса на 3D печати



Заработок на 3D печати – это новое направление в современном интернет-бизнесе, ставшее возможным благодаря появлению уникальной технологии 3D принтера.

3D принтеры появились довольно давно, но резкий скачок их популярности произошел в 2013 году, что хорошо видно на этом графике.



3D принтер открыл много идей для создания своего бизнеса.

Учитывая, что он позволяет печатать объемные фигуры не только из пластика, но и из качественных высокотехнологичных материалов, люди стали использовать его для реализации самых разных проектов от создания просто визуальных

физических моделей различных объектов до производства жизненно необходимых вещей.

Несомненно, 3D принтер – это технология будущего, которая доступна уже в настоящем.

И именно при помощи этого инструмента мы с вами создадим один из самых простых, доступных и прибыльных бизнесов по производству и продаже индивидуальных 3D фигурок.

3D фигурки как-то быстро и незаметно стали очень хитовым и востребованным подарком на дни рождения, различные праздники и события.

Такая фигурка размером от 12 до 17 сантиметров, сделанная по фотографиям человека, здорово удивляет и поднимает настроение.

В интернете уже можно встретить различные предложения по созданию 3D фигурок. Но пока их не много, а значит, рынок еще свободен, и вы можете легко в него зайти.

Вам не понадобятся первоначальные вложения, художественные навыки и аппаратура для быстрого стартапа.

Благодаря наличию некоторых сервисов и компаний, а также не установившейся еще четкой цены на услугу (в силу ее новизны), мы можем извлечь из этого очень хорошую выгоду.

Сейчас я расскажу вам, какие вообще есть варианты ведения этого бизнеса.

Их всего 4.

1 вариант: самостоятельное посредничество.

У вас нет ни принтера, ни навыков создания 3D проекта, который будет печататься на этом принтере.



Алгоритм работы:

- получаете заказ от клиента и принимаете оплату либо 50% предоплаты.
- отдаете его художнику-фрилансеру
- он рисует проект, переносит его в 3D формат
- вы оплачиваете работу художника и получаете исходный файл для печати
- находите в своем городе либо удаленно через интернет компании, предлагающие услуги 3D печати
- высылаете им исходник, оплачиваете их работу, и они печатают и высылают вам по почте готовую 3D фигурку
- затем пересылаете по почте эту фигуру в упаковке своему клиенту

Ваша прибыль = оплата вам от клиента – оплата услуг художника – оплата услуг компании, осуществляющей печать на 3D принтере

Плюсы способа:

- неплохая доходность с заказа (если заказ стоит 8000 рублей), то ваша итоговая прибыль (из моей практики) составит 3000+ рублей.
- можно начать без вложений

Минусы способа:

- не просто найти надежных художников по доступным ценам
- то же самое касается компании по 3D печати в вашем городе. Работа же через интернет сильно затягивает. Плюс далеко не все компании печатают одиночную продукцию, зачастую они работают оптом. Также у них нет опыта производства именно таких проектов, а здесь нужно знать нюансы, иначе можно получить не совсем качественную фигурку.
- зависимость от исполнителей. Это может привести к увеличению сроков выполнения заказа, что не понравится клиенту
- самостоятельная доставка. Тоже не самый приятный момент, так как нужно будет постоянно ходить на почту и самому отправлять посылки.

Вывод:

Минусов у этого способа больше, чем плюсов. Но 8 месяцев назад я начинал свой бизнес именно по такому сценарию, так как вариантов тогда было очень мало. Сейчас их больше. Тем не менее, вариант полностью рабочий, хоть и трудозатратный.

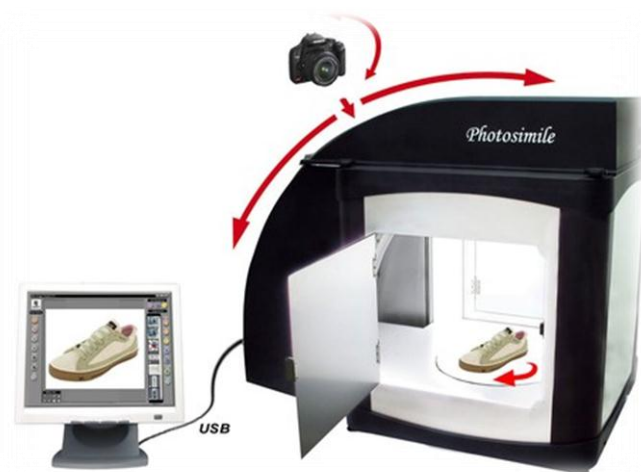
2 вариант: готовая студия печати 3D фигурок под ключ.

С недавних пор, учитывая рост популярности данной услуги, на рынке стали появляться специальные комплексы, представляющие собой небольшие портативные студии, для создания и продажи 3D фигурок. Вы можете сами найти предложения в интернете.

Работает все это так, что вы просто сканируете человека при помощи специальной аппаратуры и мгновенно печатаете ему 3D фигурку. Весь процесс занимает минут 10.

Алгоритм работы:

- человек приходит в вашу студию и платит вам деньги за фигурку
- вы сканируете его и мгновенно получаете на компьютер исходный файл для печати
- нажимаете пару кнопок мыши и сразу же запускаете печать объекта на 3D принтере
- ждете немного времени и отдаете фигурку клиенту



Плюсы способа:

- высокая доходность, так как единственные затраты после покупки такой студии, это расходы на пластик и аренда помещения в людном месте. По сути чистая прибыль может составлять все 8000 рублей, правда обычно за такую работ берут 3000-4000 рублей
- оперативность выполнения заказа, что хорошо для вас и для клиента. Не нужно ждать недели, все происходит буквально за 10 минут.
- полная независимость от исполнителей

– возможность перевозить студию и участвовать в различных массовых мероприятиях, корпоративах и т.д, что позволяет сильно увеличивать заработки за раз.

Минусы способа:

– естественно, самый большой минус – это необходимость покупки самой студии. Она будет стоить больше 10 000 у.е.

– ограниченная доходность, так как вам придется работать только локально в рамках отведенной вам территории в вашем городе. Можете забыть о клиентах из других городов и стран. Это огромная недостача.

– необходимость аренды помещения и регистрации ИП уже на первых шагах запуска бизнеса

Вывод:

Вариант подойдет только для крупных городов. Также необходимо найти активную проходную точку, где всегда снует много народу. Правда, все это не целевая аудитория, поэтому больших заказов ждать не придется. Заказы будут не каждый день.

Но в целом рентабельность бизнеса при грамотном подходе и простота реализации проектов позволяет говорить о том, что способ также весьма рабочий.

3 вариант: своя компания по предоставлению услуг 3D печати.

Это самый солидный и доходный вариант из всех. Но начать без вложений его также нельзя. Вам нужно будет купить промышленный 3D принтер, который может стоить дороже всей портативной студии из предыдущего варианта, арендовать помещение и нанять художника на постоянную работу.

Вы сможете печатать не только 3D фигурки, но и другие объекты, существенно увеличивая свои заработки, так как потенциал 3D принтера очень огромен.



Алгоритм работы:

- собираете заказы на печать разных 3D объектов
- отдаете поручению своему штатному художнику на проектирование заказов (либо фрилансеру)
- получаете исходник и печатаете его на принтере
- отправляете готовый проект заказчику и принимаете оплату

Плюсы способа:

- диверсификация и масштабирование деятельности, огромные перспективы и доходы (можно реализовывать как мелкие заказы от 2000 рублей, так и крупные на 20 000 рублей и более)

Минусы способа:

- большие вложения на старте
- глупо покупать 3D принтер только ради печати фигурок. Поэтому нужно будет давать гораздо больше рекламы и по другим проектам. Это также вложения.
- для постоянных заказов нужно держать штатного художника, который сразу будет выполнять работу и не тянуть с ней
- необходима аренда помещения, так как 3D принтер – это громоздкая аппаратура

Вывод:

Рассматривать данный вариант нужно только в контексте комплексного бизнеса в сфере 3D печати. Это очень прибыльная ниша, но начинать лучше с более простых вариантов. Этот вариант – следующий шаг развития.

4 вариант: автоматическое посредничество.

Ну, и напоследок тот самый вариант, на котором вы и будем закладывать фундамент нашего с вами бизнеса.

Заключается он в том, что вы делегируете всю техническую и рутинную работу компаниям, которые специализируются именно на печати 3D фигурок, и получаете маржу за счет установленной наценки.

Как я уже говорил ранее, в силу отсутствия пока еще четких диапазонов цен и наличия некоторых компаний, которые предлагают данную услугу по разной стоимости, это благоприятно влияет на наши возможности создания прибыльного посреднического бизнеса.

Ваша задача лишь находить клиентов, принимать от них оплату и отдавать заказы на исполнение профессионалам, о чем мы поговорим в следующих разделах.



В таком подходе нет абсолютно ничего зазорного и предосудительного. Многие сделали на этом виде бизнеса, пусть и в других нишах, целые состояния. Мне лично такая деятельность приносит от 80 000 рублей в месяц, и эти цифры должны развеять все ваши сомнения насчет нее.

Подробнее об алгоритме я расскажу в следующем блоке, чтобы не повторяться.

Сейчас же о плюсах и минусах.

Плюсы способа:

- отличный вариант для новичка, у которого нет ни знаний, ни опыта, ни первоначальных инвестиций. Спокойная работа на дому
- минимум рабочего времени. Так как вы не занимаетесь техническими вопросами, ваша работа сводится только лишь к поиску клиентов и общению с ними
- пусть и меньшие, чем у других вариантов, но все же неплохие доходы с одного заказа (средняя наценка позволяет получать маржу от 2000 рублей).
- возможно начать деятельность без регистрации ИП до получения первых действительно солидных доходов

Минусы способа:

- пока не замечено

Выводы:

В общем-то особо добавить здесь нечего, все уже сказано. Единственное могу сказать, что вам повезло. Сейчас уже есть компании, которые оказывают услуги

по изготовлению 3D фигурок и между ними и клиентами можно спокойно лавировать.

Когда я только начинал свой бизнес, я об этом ничего не знал и мне приходилось также быть посредником, но работать по первому варианту, выполняя всю рутинную работу.

Теперь же я делегирую заказы в такие компании. В какой-то степени я их партнер, только сам принимаю оплату и в том размере, котором хочу. Компании же делают все работу за меня: рисуют 3D проекты и делают из них исходники, печатают фигуры, самостоятельно высылают их клиентам.

Поэтому уже в следующем разделе мы подробно начнем разбирать, как работать по данному варианту.