

7. Заключение. Мой алгоритм запуска бизнеса



Пришло время для подведения итогов. Сейчас я дам вам пару рекомендаций в виде алгоритма действий, который поможет вам успешно начать бизнес с минимальными затратами.

Итак.

1. Настройте группу ВК и начините рекламировать услугу такими бесплатными способами, как комментарии на Ютубе и сообщения друзьям в соц. сетях.

2. Найдите Вконтакте «популярную» личность, вокруг которой крутится много поклонников.

Договоритесь с ним о том, что будете отдавать ему 1000 рублей с вашего дохода, если он прорекламирует услугу своим друзьям, разместит информацию о вас на стене своей страницы.

Это позволит вам получить определенное число заказов и заработать неплохие деньги. Не ограничивайтесь одним партнерством. Хорошо будет договориться с десятком человек, которые принесут вам 20 000-30 000 рублей.

3. Получив первые приличные доходы, инвестируйте их в качественный лэндинг или возьмите мой. Заказать лэндинг можно на <http://freelance.ru> за 5000-7000 рублей. Если останутся еще деньги, наймите на том же фрилансе лидгенщика – специалиста по привлечению трафика из разных мест. Это будет идеальным решением, и вы сразу поставите процесс привлечения клиентов на автопилот.

Если денег мало, просто наймите человека, который для начала настроит вам рекламную кампанию в Директе и Адвордс. Так вы сможете пусть и не каждый день, но все-таки получать стабильные заказы.

4. Если вы не боитесь живого общения, то займитесь офлайн-методами, в частности детскими садами. На них вы заработаете большие деньги. Далее

общеобразовательными начальными школами. Для работы офлайн вам нужно будет делать оптовый заказ фигурок. Поэтому постарайтесь договориться о дополнительной скидке у компании-производителя.

5. Активизируйтесь во время праздников, постепенно начните готовиться к ближайшему событию и продвигать свой сайт в поисковиках. Особенно горячими и плодотворными у вас будут зимние месяцы.

6. Каждого клиента просите рассказать и порекомендовать вас его друзьям. Вирусный маркетинг позволит вам получать дополнительные бесплатные заказы на ровном месте.

Как вы поняли, начать в этом бизнесе можно с минимальными вложениями или без них вообще, но по мере развития необходимо инвестировать. Главная цель – оплата услуг лидгенщика по настройке комплексной рекламы.

На этом данный курс закончен. Бизнес совершенно не сложный, просто, как и везде, нужно вначале плотно поработать, чтобы получить хорошие результаты.

Действуйте, и у вас обязательно получится. Желаю вам успехов!

С уважением, Алексей Шварц

alexshwar@gmail.com